|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Wypełnia Zespół Kierunku | Nazwa modułu (bloku przedmiotów):  **Prawo handlowe** | | | | | | Kod modułu: | | |
| Nazwa przedmiotu:  **Prawo handlowe** | | | | | | Kod przedmiotu: | | |
| Nazwa jednostki prowadzącej przedmiot / moduł:  **Instytut Ekonomiczny** | | | | | | | | |
| Nazwa kierunku:  **Ekonomia** | | | | | | | | |
| Forma studiów:  **SS** | | | Profil kształcenia:  **praktyczny** | | | Specjalność:  **PG** | | |
| Rok / semestr:  **II/IV** | | | Status przedmiotu /modułu:  **Fakultatywny** | | | Język przedmiotu / modułu:  **polski** | | |
| Forma zajęć | wykład | ćwiczenia | | laboratorium | projekt | | seminarium | inne  (wpisać jakie) |
| Wymiar zajęć | **30** |  | |  |  | |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Koordynator przedmiotu / modułu | dr Marcin Glicz |
| Prowadzący zajęcia\ | dr Marcin Glicz |
| Cel przedmiotu / modułu | Zaznajomienie z regulacjami prawnymi określającymi ustrój przedsiębiorców oraz stosunki prawne między nimi w obrocie krajowym i zagranicznym |
| Wymagania wstępne | Podstawy prawa |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **EFEKTY KSZTAŁCENIA** | | |
| Nr | Opis efektu kształcenia | Odniesienie do efektów dla **kierunku** |
| 01 | Identyfikuje relacje prawne między przedsiębiorcami jako uczestnikami obrotu gospodarczego | K1P\_W09 |
| 02 | Stosuje i interpretuje przepisy prawa oraz analizuje umowy zawierane w obrocie gospodarczym | K1P\_U07 |
| 03 | Weryfikuje swoje działania, postawy pod względem obowiązujących przepisów prawnych oraz poszukuje właściwych rozwiązań problemów | K1P\_K11 |

|  |
| --- |
| **TREŚCI PROGRAMOWE** |
| **Wykład** |
| Pojęcie prawa handlowego. Prawo handlowe a prawo cywilne. Źródła prawa handlowego  Pojęcie przedsiębiorcy i przedsiębiorstwa  Systemy rejestracyjne przedsiębiorców. Zasada jawności rejestrów.  Zasady występowania przedsiębiorców w obrocie. Firma. Prokura  Spółka jako forma prowadzenia działalności gospodarczej. Klasyfikacje spółek  Spółka jawna  Spółka partnerska  Spółka komandytowa  Spółka komandytowo akcyjna  Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  Spółka akcyjna  Spółka Europejska  Podstawowe kontrakty handlowe  Papiery wartościowe w obrocie handlowym  Upadłość przedsiębiorcy |
| **Ćwiczenia** |
|  |
| Laboratorium |
|  |
| Projekt |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
| Literatura podstawowa | 1. J. Ciszewski, Polskie prawo handlowe, wyd. 2, Warszawa 2011. |
| Literatura uzupełniająca | 1. A.Kidyba, Prawo handlowe, wyd. 12, Warszawa 2011. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Metody kształcenia | | Metody podające (wykład, wykład problemowy, wykład z prezentacją multimedialną); | |
| Metody weryfikacji efektów kształcenia | | | Nr efektu kształcenia |
| Egzamin z przedmiotu | | | 01-03 |
| Forma i warunki zaliczenia | Egzamin pisemny.  . | | |

|  |  |
| --- | --- |
| **NAKŁAD PRACY STUDENTA** | |
|  | Liczba godzin |
| Udział w wykładach | 30 |
| Samodzielne studiowanie tematyki wykładów | 15 |
| Udział w ćwiczeniach audytoryjnych i laboratoryjnych | 0 |
| Samodzielne przygotowywanie się do ćwiczeń | 0 |
| Przygotowanie projektu / eseju / itp. | 0 |
| Przygotowanie się do egzaminu / zaliczenia | 15 |
| Udział w konsultacjach | 0,1 |
| Inne | 0 |
| **ŁĄCZNY nakład pracy studenta w godz.** | 60,1 |
| **Liczba punktów ECTS za przedmiot** | **2** |
| Liczba p. ECTS związana z zajęciami praktycznymi\* | **0** |
| Liczba p. ECTS za zajęciach wymagające bezpośredniego udziału nauczycieli akademickich | **1,1** |